



Pour une identification des besoins, merci de Contacter le référent Pédagogique.



Programme de la Formation MENER UN ENTRETIEN ANNUEL AUPRES D'UN SALARIE 1 jour (en présentiel)

Conformément aux obligations demandées à l'article L 6353-1 du code du travail.

Notre programme est téléchargeable et mis à jour sur notre site www.formationconcept.com ou sur demande lors de l'établissement de votre devis de formation.

1/Accueil, présentation des stagiaires, signature de la feuille de présence, point administratif. 2/Définition des attentes stagiaires

3/Présentation Formation Concept (vidéo, site internet, catalogue) et du programme mentionnant les éléments suivants :

Objectifs:

- Acquérir les techniques éprouvées qui concourent à la réussite de l'entretien d'évaluation
- Professionnaliser son rôle d'évaluateur et détecter les erreurs à ne pas commettre
- Maîtriser toutes les étapes de la conduite de l'entretien, de son engagement à sa conclusion
- Apprendre à mieux communiquer pendant les entretiens annuels grâce à la technique de l'écoute empathique et de la communication non violente (CNV)

Public visé:

Toute personne amenée à conduire des entretiens d'appréciation auprès de ses collaborateurs

Pré-requis:

Aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre la formation entretien annuel pour manager

Moyens pédagogiques :

- Supports pédagogiques,
- Présentation diaporamas, ordinateur, vidéo projecteur
- Alternance de séquences théoriques et pratiques certificatives.

Formation Concept 31 Rue Claude François 34080 Montpellier

Port: 06.24.94.56.40 ou 04.67.75.09.41

Mises en situation



Formation Concept 31 Rue Claude François 34080 Montpellier

Port: **06.24.94.56.40** ou 04.67.75.09.41

 $Email: \underline{service formation concept@gmail.com} \ Web: www.formation concept.com$



- Entraînement à la conduite de l'entretien
- Élaboration d'un plan d'action personnel
- Auto-évaluation préalable en amont de la formation
- Évaluation des acquis en fin de formation

Qualification des formateurs :

Formateur certifié et diplômé

Informations complémentaires :

Le nombre de stagiaires par session est de 4 minimum et 12 maximum.

Pièces à fournir:

Vous devrez fournir les documents suivants pour valider votre inscription :

- DEVIS SIGNE ET/OU CONVENTION SIGNEE
- EVENTUELLEMENT ACCORD DE PRISE EN CHARGE OPCO
- REGLEMENT de la formation (pour les particuliers ou entreprises sans prise en charge OPCO)

Programme

Date	Programme
J1	Comment s'organise la préparation de l'entretien pour le responsable et le
	collaborateur ?
09h00-10h30	Appréhender les enjeux de l'entretien annuel
	o Pour le manager, l'entreprise, le collaborateur
	o Faire de l'entretien un outil de dialogue et de management : les
	conditions de réussite
	Préparer et savoir engager l'entretien annuel
	 Se préparer et préparer l'évalué
	o La préparation : une étape essentielle
	 Quelles informations collecter ? Quelles informations communiquer
	au collaborateur ?
	o Aider le collaborateur à préparer l'entretien
	 Faire le point sur les supports nécessaire et les utiliser

Formation Concept 31 Rue Claude François 34080 Montpellier

Port: **06.24.94.56.40** ou 04.67.75.09.41

Email: serviceformationconcept@gmail.com Web: www.formationconcept.com



10h30-12h30	Maîtriser le déroulement de l'entretien annuel et son organisation
101130 121130	Mise en situation : entraînement à la préparation de ses entretiens
	o Engager l'entretien
	o Créer les conditions favorables au bon déroulement de l'entretien :
	le vocabulaire à exclure, la mise en confiance du collaborateur
	 Les règles à fixer
	La grille d'entretien et ses étapes clés
	 Fixer les engagements à prendre
	 Situer les performances de l'année échue
	 Définir les prochains objectifs de résultats et négocier le plan d'actions
	 Décider des moyens pour y parvenir : le rôle de la formation
	 Combiner entretien professionnel et entretien d'évaluation
	Savoir conclure : synthétiser oralement l'entretien ?
	Communication – écoute empathique et communication non violente
J1	Gérer le déroulement de l'entretien
13h30-15h30	o Déroulement de l'entretien : rappel des étapes-clés
131130-131130	 Principes de base de communication : écoute empathique, relation
	manager et du managé
	 Les attitudes classiques de l'évalué auxquelles l'évaluateur doit s'attendre
EO	et se préparer
	o Savoir réguler
	o Savoir « dire » et « faire dire »
	Recentrer : faire respecter le temps imparti et réguler l'entretien
	Savoir écouter, entendre et reformuler
	 Les principes de l'écoute empathique et Communication non violente
15h30-17h00	Repérer les craintes de l'évalué
	 Questionnement et reformulation : quelles techniques ?
	 Savoir féliciter et/ou formuler un reproche
	 Féliciter : précautions essentielles
	 Se fonder sur des faits pour objectiver l'évaluation
	 Formuler une critique positive et constructive
	 Lever les désaccords et les conflits
	o Faire face à un blocage
	o Savoir traiter les objections
	Après l'entretien : Quelles actions mettre en place pour capitaliser sur l'entretien ?
	 L'entretien : un réel outil de management
	O Que faire de la grille : ce qui est à transmettre et à qui, ce qui reste chez l'évaluateur, à disposition de l'évalué et pourquoi
	chez l'évaluateur, à disposition de l'évalué et pourquoi Les moyens de recours en cas de conflit

Formation Concept 31 Rue Claude François 34080 Montpellier Port : **06.24.94.56.40** ou 04.67.75.09.41

Email: serviceformationconcept@gmail.com Web: www.formationconcept.com



7h (1 journée)



Formation Concept 31 Rue Claude François 34080 Montpellier Port : **06.24.94.56.40** ou 04.67.75.09.41

Email: serviceformationconcept@gmail.com Web: www.formationconcept.com



Méthode :

Alternance d'exposés théoriques et exercices pratiques et de retours d'expérience. Démonstration commentée justifiée, démonstration en temps réel.

Movens:

Exposés, avec vidéo projecteur. Support pédagogique.

Lieu:

Sur site

Évaluation spécifique validation :

- A l'issu de la formation, Formation Concept délivre au stagiaire une attestation de formation mentionnant les objectifs de la formation, la nature et la durée de l'action de formation ainsi que les résultats de l'évaluation des acquis de la formation.
- DELIVRANCE DE L'ATTESTATION DE FIN DE FORMATION

4/Évaluation des stagiaires (continue par mise en situation ou final par QCM ou évaluation spécifiques)

5/Rendu des résultats d'évaluation

6/Évaluation à chaud de la formation par les stagiaires et lien avec le point n° 2 : attente initiale

7/ Conclusion

8/Signature des documents administratifs 9/ Délivrance de l'attestation de compétence le jour même par le formateur à l'issue de la formation

10/ Délivrance au commanditaire sous 7 jours ouvrés de la Facture, RIB, Attestation de présence, Attestation de compétences, certificat de Réalisation, Feuille d'émargement,

10/ Bis Envois diplôme définitif SOUS 10 Jours

11/ Evaluation client a froid dans les Envoi automatique dans 180 jours

Accessibilité Personnes Handicapées :

Pour une identification des besoins, merci de contacter le référent pédagogique